

KOLLEGIUM BE MORE

<https://be-more.de/job/vertrieb-von-social-media-und-web-dienstleistungen/>

Freelancer für den Vertrieb von Social-Media und Web-Dienstleistungen (m/w/d)

Beschreibung

Für ein dynamisches Unternehmen, das sich auf innovative Social-Media- und Web-Dienstleistungen spezialisiert hat und dessen Ziel es ist, Kunden zu helfen, ihre Online-Präsenz zu maximieren und ihre Geschäftsziele zu erreichen, um deren Wachstum weiter voranzutreiben, suchen wir einen engagierten Freelancer im Vertrieb.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Akquise von Neukunden im Bereich Social-Media- und Web-Dienstleistungen
- Pflege und Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen
- Durchführung von Marktanalysen zur Identifizierung von Geschäftsmöglichkeiten
- Präsentation der Dienstleistungen und maßgeschneiderte Angebote für potenzielle Kunden
- Teilnahme an Networking-Events und Messen zur Kundengewinnung
- Erstellung von Verkaufsberichten und -analysen zur Optimierung der Vertriebsstrategie

Qualifikationen / Anforderungen

- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Social Media, Web-Dienstleistungen oder digitaler Marketing
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Selbstmotivation und die Fähigkeit, eigenständig zu arbeiten
- Grundkenntnisse in Social Media Marketing, SEO und Web-Entwicklung sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit gängigen Office-Anwendungen und CRM-Software
- Netzwerk im digitalen Bereich ist ein Plus

Leistungen der Anstellung

- **Homeoffice:** Arbeite von überall aus und gestalte deinen Arbeitsplatz nach deinen Wünschen.
- **Freie Zeiteinteilung:** Du entscheidest, wann und wie viel du arbeitest.
- **Gute Provisionen:** Profitiere von attraktiven Provisionsmodellen für jeden erfolgreichen Abschluss.
- **Zukunftsmarkt:** Sei Teil eines wachsenden Marktes mit vielen Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung.

Kontakte

Wenn du ein motivierter Vertriebler bist, der die digitale Welt liebt und bereit ist, neue Herausforderungen anzunehmen, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Bitte sende deinen Lebenslauf und ein kurzes Anschreiben, in dem du deine Erfahrungen und Motivation darlegst über das Bewerbungsformular.

Werde Teil unseres Teams und gestalte die Zukunft des digitalen Marketings mit!

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung

Ab sofort

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Industrie / Gewerbe

Webtechnologien

Arbeitsort

Remote work possible

Veröffentlichungsdatum

27. November 2024